

WETTBEWERBSVORTEIL CLIENT-MANAGEMENT-LÖSUNG: WIE KÖNNEN SIE IHRE IT STÄRKEN?



Copyright

Alle Inhalte dieser Broschüre unterliegen dem deutschen Urheber- und Leistungsschutzrecht. Jede Art der Vervielfältigung, Bearbeitung, Verbreitung, Speicherung und jede Art der Verwertung außerhalb der Grenzen des Urheberrechts bedarf der vorherigen schriftlichen Zustimmung der Aagon GmbH. Das unerlaubte Kopieren/Speichern und Vervielfältigen der bereitgestellten Informationen dieser Broschüre ist nicht gestattet und strafbar. Soest, Januar 2021.

Einführung

Die Digitalisierung sowie der technologische Wandel und die immer stärkere Vernetzung in beinahe allen Unternehmensbereichen sorgen dafür, dass die Anforderungen an Organisationen bei der Verwaltung ihrer IT höher werden.

Weil insbesondere die Komplexität im Bereich IT-Sicherheit steigt, nehmen auch die Ansprüche an die Arbeit von IT-Teams zu. Doch die Liste der alltäglichen Herausforderungen für Administratoren muss deswegen nicht automatisch länger werden.

Konsequent angewandtes Client Management kann Unternehmen dabei unterstützen, ihre IT zukunftsfähig aufzustellen. Mit einer zentralen All-in-one-Lösung zum Management sämtlicher Clients erhalten Anwender ein aktuelles und präzises Bild über ihre gesamte IT. So können Administratoren effektiver arbeiten und dazu beitragen, beträchtliche Einsparungen zu erzielen.

Ein modernes System zur Verwaltung der gesamten Infrastruktur sollte sämtliche Aspekte der IT berücksichtigen, zum Beispiel die verwendete Software, den Stand aller Geräte, mögliche Schwachstellen usw. Detaillierte Informationen zu Lizenzkosten, Über- und Unterlizenzierung oder der Nutzung spezieller Software helfen dabei, Geld zu sparen und für einfachere und effizientere Abläufe zu sorgen. Im Folgenden wird aufgezeigt, wie Sie Ihre IT durch die Nutzung einer Client-Management-Lösung gezielt stärken können.

1. Smarte IT-Verwaltung in einer Oberfläche

Eine Client-Management-Software sollte einfach zu konfigurieren und in vielfältigen Client-Umgebungen einsetzbar sein. Aus den wiederkehrenden Herausforderungen von IT-Teams ergibt sich eine grobe Aufteilung in die fünf wichtigen Bereiche "Inventarisieren", "Managen und Verteilen", "Installieren und Migrieren", "Sicherheit" sowie "Dokumentieren und Vernetzen".



Inventarisieren

Alles beginnt mit der "Inventarisierung", die die Basis für ein sauberes Client Management legt. Hard- und Softwareübersichten sowie Informationen zur Konfiguration sollten dabei automatisiert durch Client-Systeme an eine zentrale Datenbank übermittelt werden. Eine adäquate Software kann Änderungen der Ausstattung von allein erfassen. Von Interesse sind in diesem Zusammenhang neben technischen Angaben wie Softwareversionen, Seriennummer, Speicherausbau oder Festplatten-Dimensionierung auch frei bestimmbare Felder zur Aufnahme zusätzlicher Informationen. Dazu zählen etwa Benutzername, Gebäudebezeichnung, Telefon- und Raumnummer oder Rechnungs- und Garantiedaten.

Ein Asset Management unterstützt Nutzer dabei, immer eine aktuelle Übersicht über alle Anlage- und Sachgüter zu haben. Und mit den Funktionen des Lizenzmanagements können sich Unternehmen für den nächsten Lizenz-Audit wappnen beziehungsweise Einsparpotenziale entdecken.

Managen und Verteilen

Zum Bereich "Managen und Verteilen" zählt unter anderem die Softwareverteilung. Im Rahmen dieser zentralen Aufgabe der IT-Abteilung können Benutzer schnell und unkompliziert mit neuen und sicheren Programmen versorgt werden. Mit dem Ziel der gleichförmigeren Gestaltung von Client-Systemen und der Erleichterung der Benutzerführung des Helpdesks ist die Standardisierung der Softwareausstattung auch zum Vorteil des Onboardings neuer Mitarbeiter. Außerdem fällt in diesen Bereich die Automatisierung von Routineaufgaben und des Third-Party-Patchmanagements.

Installieren / Migrieren

Das "Installieren und Migrieren" umfasst den einfachen Rollout von Betriebssystemen und die Betriebssystem-Migration, etwa von Windows 7 auf Windows 10, oder auch Windows 10-Versions-Updates. Dank Client Management müssen Administratoren weniger Zeit für den eigentlichen Migrationsprozess aufwenden und können die Clients ihres Unternehmens schnell und sicher umstellen.

Sicherheit

Der Bereich "Sicherheit" bedarf einer ganzheitlichen Betrachtung. Um Risiken rechtzeitig zu erkennen und effektiv zu verringern, muss IT-Sicherheit bei der gesamten Struktur berücksichtigt werden. Eine Client-Management-Lösung ist hier besonders gefragt, wenn es um die Themen Schwachstellenmanagement und den Schutz vor internen sowie externen Bedrohungen geht, bevor diese zu einer Gefahr für eine Organisation werden.

Dokumentieren und Vernetzen

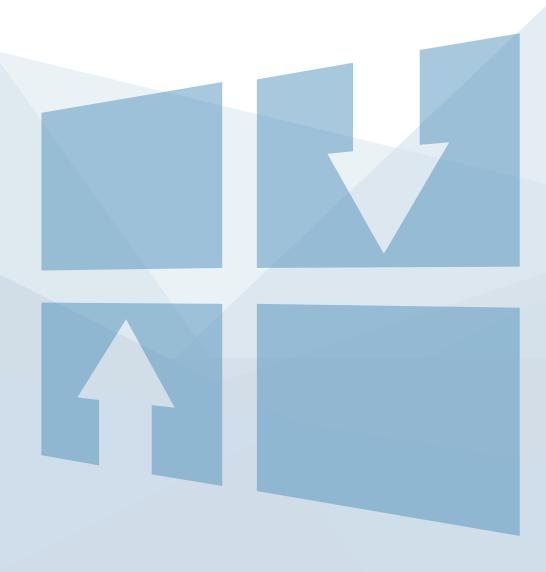
Zum Bereich "Dokumentieren und Vernetzen" zählen unter anderem die Stilllegung von Clients, anhand der Administratoren den gesamten Lifecycle eines Clients nachvollziehen können und ein IT-Helpdesk, der zuverlässigen Support durch ein Ticketsystem ermöglicht. Außerdem dazu gehört ein Reporting-Tool mit der Möglichkeit zur Berichterstattung.

Mit "Vernetzen" ist gemeint, dass sich eine entsprechende Lösung dank vielfältiger Schnittstellen gut in eine bestehende IT-Landschaft integrieren lassen sollte. Das reicht von der Bereitstellung von Daten über die Entgegennahme von Daten aus anderen Systemen bis hin zur Automatisierung von Aktionen in beide Richtungen. Grundsätzlich sollten sich alle Arten von Systemen anbinden lassen und zusätzlich immer ein Überblick über alle mobilen Geräte möglich sein. So wird Client Management in allen Aspekten der IT möglich.

2. Einfaches Windows-Updatemanagement

Die Möglichkeit, in der eigenen IT tagesaktuelle Windows-Updates zu verteilen, ist nicht nur essenzieller Bestandteil einer sicheren Abwehrstrategie gegen Schwachstellen, sondern darüber hinaus eine nicht wegzudenkende Komponente einer Client-Management-Lösung. Die schnelle Verfügbarkeit spielt eine zentrale Rolle bei der Durchführung von Updates.

Mit dem Einsatz einer flexibleren Lösung machen sich IT-Teams unabhängig von den Windows Server Update Services, kurz WSUS. Die Verwaltung von WSUS ist sehr umständlich, und viele Funktionen für ein einfacheres Arbeiten fehlen. So gibt es keine Möglichkeit, den Status von Aufgaben zu verfolgen, über die geleistete Arbeit zu berichten oder Nicht-Microsoft-Updates zu installieren. So haben Administratoren die volle Kontrolle über die eigene IT-Umgebung. Um den langfristigen Arbeitsaufwand zusätzlich zu verringern, sollte sich die Detailarbeit idealerweise direkt über die Client-Management-Lösung erledigen lassen – mit Freigaberingen oder auch freier Repository-Wahl. Die Möglichkeiten reichen von der gezielten Versorgung verschiedener Client-Rechner mit jeweils angepassten Patch-Ständen bis hin zur Einsparung von Bandbreite.



3. Hybride Arbeitsplätze zentral verwalten

Angesichts der Lage rund um COVID-19 waren viele Mitarbeiter gezwungen, binnen kürzester Zeit ins Homeoffice zu wechseln. Auch einige IT-Administratoren konnten ihre IT nicht mehr direkt vor Ort verwalten. Das hat mehr denn je gezeigt, wie wichtig es ist, flexibel zu sein, um eine sichere und gut funktionierende IT gewährleisten zu können. Denn besonders in wirtschaftlich herausfordernden Zeiten hat ein reibungsloser Workflow höchste Priorität.

In einer derartigen Situation ist eine zentrale Client-Management-Lösung von ganz besonderem Wert. Sie sollte IT-Administratoren dabei unterstützen, neue Hardware und notwendige Lizenzen schnell bereitzustellen, datenschutzkonform immer einen Überblick über den aktuellen Stand aller Geräte zu erstellen und wichtige Updates und Patches zuverlässig auf Heimarbeitsplätze zu verteilen. Außerdem sollten Ausfallzeiten reduziert werden können. Eine wichtige Rolle spielt in diesem Zusammenhang auch die Betreuung über ein Ticketsystem, welches Administratoren einen zuverlässigen und zeitnahen Support für Mitarbeiter ermöglicht.

Hardware- und Lizenzbereitstellung Datenschutzkonformer Überblick über Stände aller Geräte Ausfallzeiten reduzieren Updates und Patches verteilen

4. Zeit sparen, Kosten reduzieren, Prozesse vereinfachen

Im Ergebnis lässt sich durch den Einsatz einer Client-Management-Lösung der Aufwand für administrative Prozesse reduzieren, das Leistungsniveau beibehalten und die Produktivität steigern. Eine zentrale Software zum IT-Management hilft, Komplexität abzubauen und trägt dazu bei, eine nachhaltig stabile IT-Infrastruktur zu schaffen, weil Administratoren sich viele wiederholende Aufgaben ersparen können.

Dank Automatisierung lassen sich einheitliche Client-Stände erzielen, Aufgaben besser verteilen und neue Arbeitsabläufe realisieren. Darüber hinaus bleibt mehr Zeit, sich auf wichtige neue IT-Projekte zu konzentrieren. Eine gut integrierte Client-Management-Lösung hilft Unternehmen, das volle Potenzial von Automation auszuschöpfen, Ressourcen zu schonen und Chancen für die IT frühzeitig zu erkennen und zu nutzen. Und von einer reibungslos funktionierenden IT profitieren auch die Mitarbeiter und das gesamte Unternehmen.



Kriterienkatalog zur Auswahl einer Client-Management-Lösung

Bei der Auswahl einer Client-Management-Lösung gibt es viele Punkte zu beachten. Hierbei spielen neben klaren Anforderungen an die technischen Funktionen sowie Aspekten der Produktnutzung auch eine nüchterne Kosten-/Nutzenbetrachtung sowie die Evaluierung der Marktrelevanz von Hersteller und Produkt selbst eine Rolle. Eine Checkliste bietet Administratoren die Chance, eine an die individuellen Bedürfnisse angepasste Gewichtung und Bewertung der zur Auswahl stehenden Hersteller und Produkte durchzuführen.



Im Auftrag von Aagon hat eine unabhängige Agentur die wichtigsten Kriteriengruppen für IT-Teams identifiziert, die

unerlässlich für eine Bewertung zur Einführung einer Client-Management-Lösung sind. Den "Kriterienkatalog zur Auswahl einer Client Management Lösung" finden Sie unter https://www.aagon.com/kriterienkatalog/



Informationen zu ACMP

Weitere Informationen finden Sie unter https://www.aagon.com/produkte

Über Aagon

Die Aagon GmbH entwickelt seit über 25 Jahren Client-Management- und -Automation-Lösungen, die perfekt auf die Anforderungen von IT-Abteilungen optimiert sind. Diese ermöglichen Unternehmen, Routineaufgaben zu automatisieren, und helfen so, IT-Kosten zu senken. Aagon stellt die Software-Suite ACMP her mit den Modulen Inventarisierung, Lizenzmanagement, Softwareverteilung, Betriebssystemverteilung, Patchmanagement, Schwachstellenmanagement, Assetmanagement und Helpdesk. Das 1992 gegründete Unternehmen mit Sitz in Soest beschäftigt derzeit circa 100 Mitarbeiter. Zu den Kunden von Aagon gehören namhafte Unternehmen aus der Automobil-, Luftfahrt-, Logistik- und Elektronik-Branche sowie große Behörden, Krankenhäuser und Versicherungen. Die Produkte der Aagon GmbH werden immer wieder mit namhaften Medienpreisen ausgezeichnet: Zuletzt im Herbst 2020 mit dem IP Insider Award in Gold für das Unified Endpoint Management. Ebenfalls 2020 konnte sich ACMP im Rahmen der unabhängigen Kundenzufriedenheits-Analyse von techconsult (techconsult Professional User Rating (PUR) IT Operations 2020) in den Kategorien Client Lifecycle Management und Software Asset & Lizenzmanagement sogar zweimal den ersten Platz sichern. Weitere Informationen gibt es unter www.aagon.com



EIN PRODUKT DER

Aagon GmbH Lange Wende 33 D-59494 Soest Fon: +49 (0)2921 - 789200

Fax: +49 (0)2921 - 789200 Fax: +49 (0)2921 - 789244 sales@aagon.com www.aagon.com



